

Anmeldung und Information

Kompetenzzentrum Direktvermarktung
Landvolkbildung Thüringen e.V.

Pamela Brix

Alfred- Hess- Straße 8
99094 Erfurt

Tel: 0361/ 26 25 32 81

Fax: 0361/ 26 253 288

E-Mail: direktvermarktung@landvolkbildung.de

Kompetenzzentrum
DIREKTVERMARKTUNG

Bitte beachten Sie,

dass Ihre Anmeldung zum Kurs gemäß unserer Geschäftsbedingungen verbindlich ist. Eine gesonderte Anmeldebestätigung wird nicht ausgestellt. Mit Ihrer Anmeldung stimmen Sie zu, dass Ihre übermittelten Daten entsprechend unserer Datenschutzerklärung behandelt und gespeichert werden. Informationen dazu finden Sie auf unserer Website.

Anmeldung bis 12.10.2021

Landvolkbildung Thüringen e. V.
Hauptgeschäftsstelle Erfurt
Geschäftsführerin: Annemarie Stoye
Alfred-Hess-Str. 8, 99094 Erfurt
Tel.: (0361) 26 25 3 - 281
Fax: (0361) 26 25 3 - 288
E-Mail: info@landvolkbildung.de
Website: www.landvolkbildung.de

Veranstaltung gefördert mit
freundlicher Unterstützung von:



anerkannter Bildungsträger nach dem Thüringer
Erwachsenenbildungsgesetz



Landvolkbildung
Thüringen e.V.

**Einladung
zum**

**Speed Dating
für Direktvermarkter**

am
Montag,
18.10.2021

von

16:00 Uhr – 18:00 Uhr

Lehrgangsort:

**Bauernscheune Bösleben
Ettischlebener Weg 10
99310 Bösleben-Wüllersleben**

Zielsetzung:

Sie sind auf der Suche nach neuen Produkten für Ihren Hofladen? Sie suchen neue Absatzwege? Sie suchen Logistikkoooperationen mit „sowieso-Fahrten“ anderer Anbieter? Dann nutzen Sie mit dem Speed Dating der Direktvermarkter die Chance des Zusammentreffens mit anderen Direktvermarktern, möglichen Neukunden oder zukünftigen Kooperationspartnern.

Zielgruppe

Direktvermarkter, Betreiber von Hofläden, Produzenten aus Thüringen

Was sollte jeder Teilnehmer vorbereiten?

Um die 5 Minuten beim Direktvermarkter-Speed-Dating optimal zu nutzen, sollten Sie sich im Vorfeld der Veranstaltung eine Liste ihres Sortiments anfertigen und ca. 30 Mal ausdrucken. Gern können Sie auch einen Produktkorb zur Präsentation mitbringen oder Verkostungsware. Stellen Sie besondere Spezialitäten/ Produkte in den Vordergrund und vergessen Sie nicht ihre Visitenkarten oder Kontaktdaten für potenzielle, neue Kunden.

Speed Dating

Was ist das?:

Innerhalb einer relativ kurzen Zeit kommt man in Kontakt mit relativ vielen Direktvermarktern, die zu einem selbst passen könnten, als potenzielle Kunden, Kooperationspartner oder Subunternehmer.

Beispielsweise werden 20 Tische besetzt mit je 20 Direktvermarktern, die ihr Sortiment präsentieren. 20 weitere Direktvermarkter besuchen rotierend für jeweils 5 Minuten jeden Tisch. Anschließend wird gewechselt.

1. bis 2. Minute:

Ihr Gesprächspartner erzählt Ihnen, was er produziert, welches Liefergebiet er bedient und was seine Stärken sind.

2. bis 4. Minute:

Teilen Sie Ihrem Gesprächspartner ihren Bedarf an Sortimenten, Lieferwegen, Kooperationsmöglichkeiten etc. mit.

5. Minute:

Sie besprechen miteinander, ob und welche Synergiepotenziale gefunden werden können und tauschen Visitenkarten bzw. Kontaktdaten aus - Das ist Netzwerken in Reinkultur. Nach Beendigung der Runde stehen alle Partner zum Vertiefen der Gespräche noch einmal in lockerer Runde zur Verfügung.

Teilnehmergebühren

kostenfrei

Anmeldung unter:

Fax.: 0361 26 253 288

E-Mail: direktvermarktung@landvolkbildung.de

18.10.2021 Speed Dating Bösleben

Anschrift/Stempel und Tel. -Nr. des Betriebes:

Teilnehmer	Angaben
Name, Vorname*	
Straße, Nr.*	
PLZ, Ort*	
Geburtsdatum*	
Tel.-Nr.*	
E-Mail	

mit * gekennzeichnete Felder müssen ausgefüllt werden